



### INVESTITIONSPHASE

#### Erstkontakt und Grobanalyse

In einem ersten Kontakt wollen wir Ihr Unternehmen und Ihr Vorhaben kennenlernen. Wir laden Sie ein, Ihre Expansionspläne mit uns zu teilen. Als Vorbereitung für unser Erstgespräch benötigen wir:

- Business Plan / Kurzbeschreibung des Unternehmens
- Gesellschafterstruktur
- Financials: Letzten 2 Jahresabschlüsse sowie Mittelfristplanung
- Kapitalbedarf und Mittelverwendung.

#### Vorvertrag (Term Sheet)

Die wichtigsten Eckpunkte unserer Finanzierung werden gemeinsam ausgearbeitet und in einer schriftlichen Absichtserklärung (Term Sheet) festgehalten.

#### Due Diligence

Im Rahmen der Due Diligence werden die wesentlichen wirtschaftlichen, rechtlichen oder umweltrelevanten Aspekte durch unabhängige Experten evaluiert.

#### Vertragsabschluss

Die Unterzeichnung des Beteiligungs- bzw. Finanzierungsvertrages bildet zugleich den Anfang einer intensiven Zusammenarbeit. Einer Zusammenarbeit, die durch Professionalität, Partnerschaftlichkeit und gemeinsame Ziele geprägt ist.

### BETEILIGUNGSPHASE

Der aws-mittelstandsfonds stellt Ihnen ein breites Spektrum an professionellen Beratungs- und Dienstleistungen zur Verfügung, beeinflusst aber nicht Ihr Tagesgeschäft. Dabei steht Ihnen unser Netzwerk mit erstklassigen Kontakten, unsere Marktexpertise sowie unser Förderungs- und Finanzierungs-Know-How jederzeit zur Verfügung.

### EXITPHASE

Unser Rückzug erfolgt in enger Abstimmung mit Ihrem Unternehmen nach fünf bis zehn Jahren. Je nach Finanzierungsart kommen neben der klassischen Abschichtung auch Wandlungen, Fusionen, Börsegänge, Trade Sales oder andere Exit-Szenarien in Betracht.